

 **ホットプロファイル**®



バージョンアップ内容のご紹介

Ver.8.8.0 2021年3月リリース

1. 営業DXの加速

- 1-1 : 案件が生まれる営業アプローチリスト
- 1-2 : 見込み客の反応がさらに分かる
- 1-3 : Web商談でかんたん名刺交換

2. 営業スピードを高める利便性向上

- 2-1 : スマホアプリが使いやすく便利に
- 2-2 : 必要な情報を最短で検索できる

3. その他

- ・対応スキャナーの追加

■ 1. 営業DXの加速

- 1-1 : 案件が生まれる営業アプローチリスト
- 1-2 : 見込み客の反応がさらに分かる
- 1-3 : Web商談でかんたん名刺交換

■ 2. 営業スピードを高める利便性向上

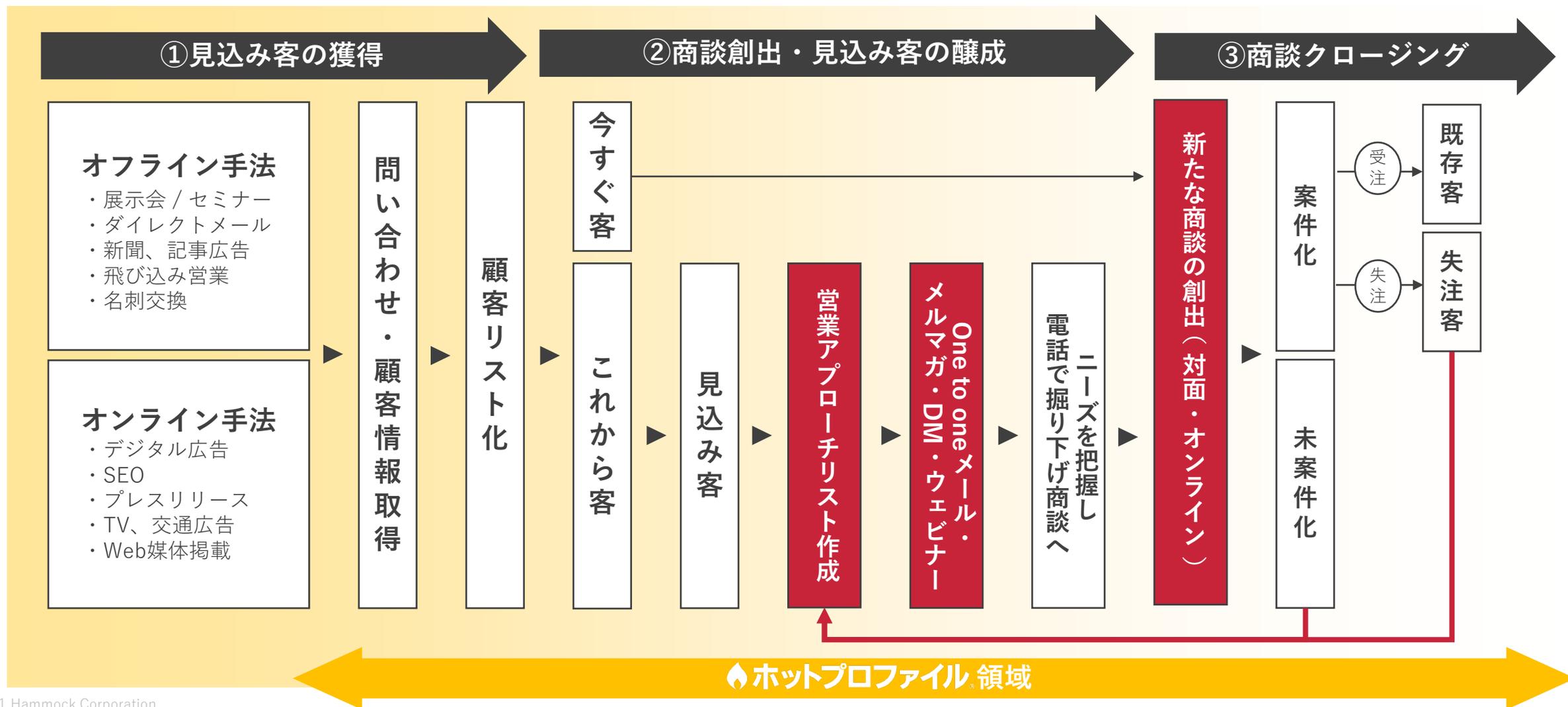
- 2-1 : スマホアプリが使いやすく便利に
- 2-2 : 必要な情報を最短で検索できる

■ 3. その他

- ・対応スキャナーの追加

1. 営業DXの加速

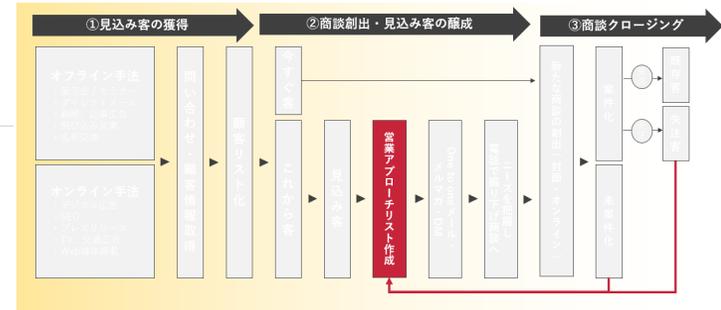
ホットプロファイルは見込み客の獲得・発掘から商談クロージングまで営業プロセス全体のデジタル化をワンストップで実現。
今回のアップデートでは赤枠・赤線箇所が強化され、営業DXを加速します。



1. 営業DXの加速 | 1-1 : 案件が生まれる営業アプローチリスト

営業戦略に応じた新規営業アプローチリストの作成はもちろん、
失注・未案件化 顧客の継続アプローチリストとしてもご活用いただけます。
案件を生み出せる仕組み作りぜひご活用ください。

*これまでご利用いただいていた「インサイドセールス機能」の名称を「営業アプローチリスト」に変更いたします。ご利用にはオプション契約が必要です。



ターゲット抽出

- 業種
- 従業員数
- 部署
- 役職

選取中 (0)	表示項目設定	状況	本日対応	会社・氏名	部署・役職	連絡先	担当
<input type="checkbox"/>		未着手	<input type="checkbox"/>	ホットプロファイル 鈴木 二郎	情報システム本部 本部長	03-1234-56x1 090-1234-56x1.5 suzuki@hotprofile.ky	
<input type="checkbox"/>		未着手	<input type="checkbox"/>	アセットビュー 山崎 真太郎	単日本営業本部 営業一課 主任	03-4321-567X assetview@assetview.co.jp	
<input type="checkbox"/>		未着手	<input type="checkbox"/>	ハンモック 木村 英五郎	名刺管理部 部長	03-123X-4539 080-8726-4399 hotpro@hammock.co.jp	

①アプローチリスト作成

②アプローチ

アプローチリストからメール配信、電話履歴も登録できる

④失注・未案件化

③商談

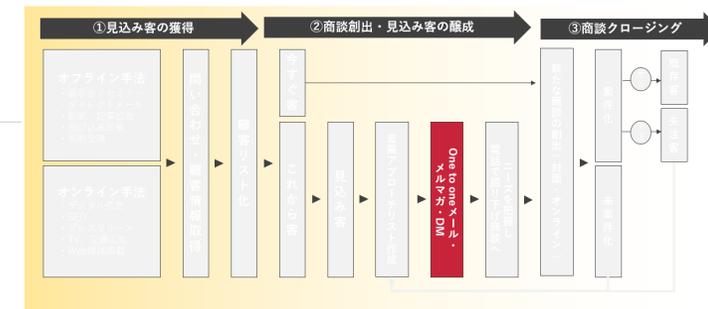
商談にアプローチリストの履歴が紐づき、活動を可視化

失注となった場合など、アプローチリストに追加し漏れなく継続フォローが可能



1. 営業DXの加速 | 1-2 : 見込み客の反応がさらに分かる

ホットプロファイルから営業メールを送ると、メール本文に記載したURLリンク単位でクリック状況がわかり、見込み客の反応がさらに詳細に分かるようになります。
アプローチすべきお客様を見つけることができます。



ホト田 炎五郎 (株式会社ハンモック) <hotoda@hammock.co.jp>

To 自分 ▾

株式会社HOTシステムズ
池口様

いつもお世話になっております。
ハンモックのホト田です。

4月から新年度を迎え、新しい方との商談が増える時期が近づいてきました。
そこで、初めての方ともオンライン商談が上手くいく
コミュニケーション手法をご紹介します。

【Zoom商談が上手くいく『5つ』のコミュニケーション】
<https://www.hammock.jp/hpr/media/zoom-business-meeting.html?media>

また、初めての方とのオンライン商談をスムーズに進めるのに役立つのが、
「オンライン名刺交換」機能です。
下記より動画がご覧いただけますので、ぜひ確認いただければと思います。

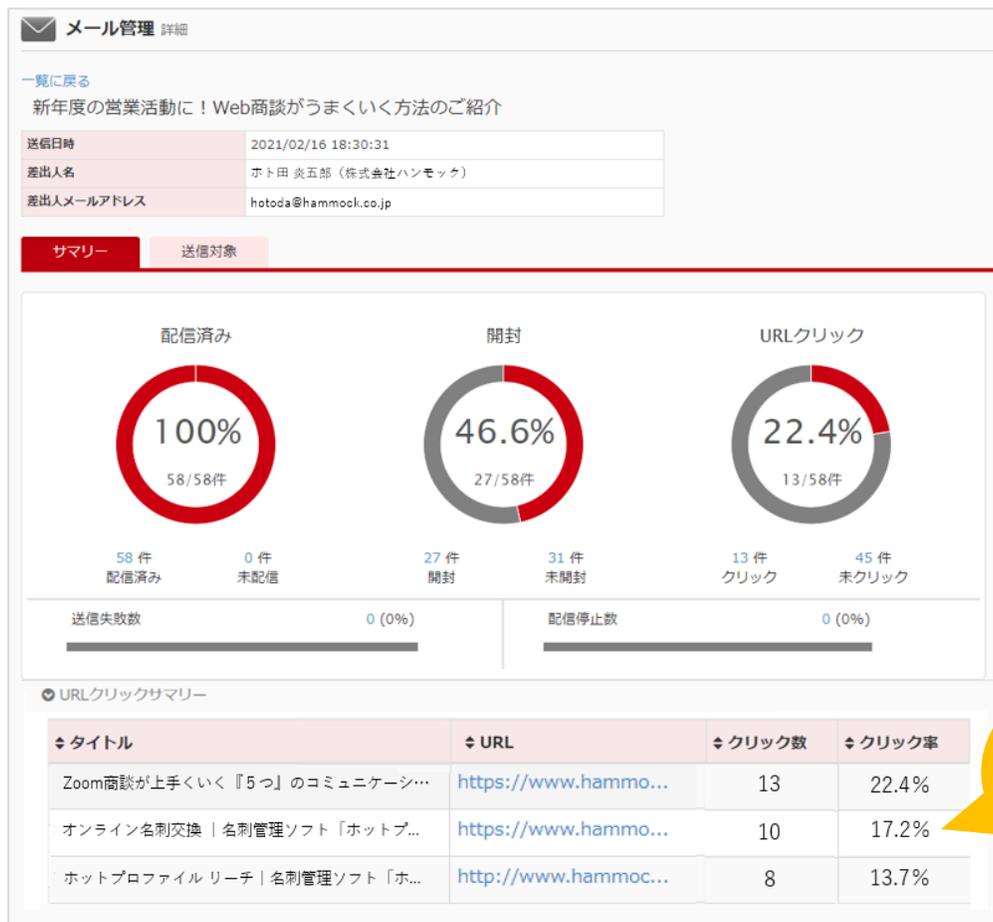
【オンライン名刺交換のやり方を動画で解説！】
<https://www.hammock.jp/hpr/online-meishi/>

弊社ではZoom商談とオンライン名刺交換が一体となったオンライン商談ツールを提供しております。
新年度の営業活動にお役に立てただけだと思いますので、ぜひご検討いただけますと幸いです。

【名刺交換機能付きオンライン商談ツール「ホットプロファイルリーチ」】
<https://www.hammock.jp/hpr/reach/>

ご不明な点がございましたら、お気軽にご連絡ください。

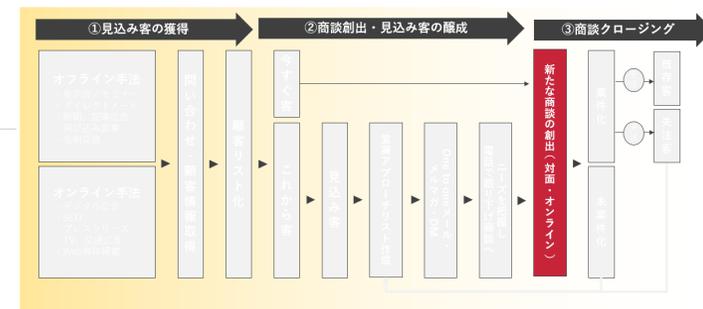
貴社の営業活動のご支援ができれば幸いです。
今後ともよろしくお願いいたします。



URL単位で
お客様の反応が
分かる！

1. 営業DXの加速 | 1-3 : Web商談でもっと簡単に名刺交換

Zoom商談とオンライン名刺交換が一体となったホットプロフィールリーチでは、もっと簡単に名刺交換していただけるようガイドに沿って操作するだけでオンライン名刺交換ができる機能強化を行います。



ガイドに沿ってお客様に自分の名刺を送る



お客様の名刺をいただく



1. 営業DXの加速

- 1-1 : 案件が生まれる営業アプローチリスト
- 1-2 : 見込み客の反応がさらに分かる
- 1-3 : Web商談でかんたん名刺交換

2. 営業スピードを高める利便性向上

- 2-1 : スマホアプリが使いやすく便利に
- 2-2 : 必要な情報を最短で検索できる

3. その他

- ・キ対応スキャナーの追加

2. 営業スピードを高める利便性向上 | 2-1 : スマホアプリが使いやすく便利に

名刺スマホアプリの画面遷移が分かりやすく簡単になります。今まで以上に使いやすく、営業スピードが高まります。

＼スワイプで検索対象を切り替え／



＼名刺詳細画面からすぐにアクション／



一覧画面に
すぐ戻れる

同僚へ
すぐに共有

2. 営業スピードを高める利便性向上 | 2-2：必要な情報を最短で検索できる

ホットプロフィール上で名刺等を検索する際に、必要な情報を最短で検索できる機能が追加されます。

① 任意のタグを除外して検索できる

詳細検索の項目に「除外タグ」が追加されました。指定したタグが付与されていないお客様を検索できます。

The screenshot shows the '名刺管理 一覧' (Business Card Management Overview) page. The '詳細検索' (Detailed Search) tab is selected. The search form includes fields for ID, Name, Company, Name Exchange Date, Department, Email Address, Tag, and Prefecture. A new field, '除外タグ' (Exclude Tag), is highlighted with a yellow box. Below the form are '検索する' (Search) and 'クリア' (Clear) buttons.

<ご利用例>

Webセミナー集客時にまだ参加されていないお客様を招待

- ① Webセミナー参加者にタグ「202102_営業ウェビナー」を付与
- ② 除外タグ項目で「202102_営業ウェビナー」を選択し、Webセミナーに参加していないお客様を検索
- ③ Webウェビナーに参加していないお客様へ集客メールを送信

② 変換の手間を削減しスピード検索

同僚の所有している名刺等を検索する際に、同僚名を漢字変換せずアルファベット（メールアドレス）で検索できます。

The screenshot shows the same search interface as above. The '氏名(姓)' (Name (Surname)) field is highlighted with a yellow box. The search input is 'ike'. A dropdown menu is open, showing the result '池口 武' (Ike Takashi) highlighted in blue. The '検索する' (Search) button is also highlighted with a yellow box.

<ご利用例>

人事異動の際に前任者が担当していたお客様へご挨拶メールを送る

- ① 「名刺所有者」項目に前任者の名前を入れて検索
- ② 前任者のお客様へ担当変更のご挨拶メールを送信

1. 営業DXの加速

- 1-1 : 案件が生まれる営業アプローチリスト
- 1-2 : 見込み客の反応がさらに分かる
- 1-3 : Web商談でかんたん名刺交換

2. 営業スピードを高める利便性向上

- 2-1 : スマホアプリが使いやすく便利に
- 2-2 : 必要な情報を最短で検索できる

3. その他

- ・対応スキャナーの追加

3. その他 | 対応スキャナーの追加

名刺データ化依頼時にご利用いただけるスキャナーが追加されました。設置スペース等に応じてご選択が広がります。

* 推奨スキャナーのScanSnap ix1500も引き続きご利用いただけます。



機種	富士通 ScanSnap ix1400	富士通 ScanSnap ix1600	Canon DR-C230
詳細	https://scansnap.fujitsu.com/jp/product/ix1400/	https://scansnap.fujitsu.com/jp/product/ix1600/	https://cweb.canon.jp/imageformula/lineup/c240/

ご不明な点がございましたらヘルプデスクまでご連絡ください。

株式会社ハンモック ヘルプデスク



技術サポート依頼フォーム：<https://www.hammock.jp/user/hot/support/>



Mail：hpf_support@hammock.co.jp



TEL：0120-769-623（海外・携帯電話・PHSからは03-6228-0722）

受付時間帯

平日9:00～17:00（土／日／祝祭日／弊社休業日を除く）

17:00以降受付の場合は、翌営業日に対応となります。

